

# Curriculum Vitae

## Personalien

Name, Vorname	Seiler <u>Christian</u> Emil	
Geburtsdatum	8. Mai 1958	
Heimatort	Zürich	
Zivilstand	verheiratet mit Heidi Seiler, geborene Noll, Beruf: Lehrerin	
Adresse	Privat	Geschäft
	Wogackerstrasse 7 4514 Lommiswil	Peridea AG Grabackerstrasse 6, Postfach 411 4503 Solothurn <a href="http://www.peridea.ch">www.peridea.ch</a>
Telefon	032 641 00 51	032 622 69 03
Telefax	032 641 00 52	032 622 69 04
E-Mail	<a href="mailto:christian.seiler@bluewin.ch">christian.seiler@bluewin.ch</a>	<a href="mailto:christian.seiler@peridea.ch">christian.seiler@peridea.ch</a>



## Aus- und Weiterbildung

permanente Fortbildung durch verschiedene Fach- und Führungskurse (SW-Entwicklung, Schulung, Qualitätssicherung, Projektmanagement, Projektleitung, Betriebswirtschaft, Verkauf, Führung usw.)

1992	Abschluss in Englisch "First certificate"
1991 - 92	Nachdiplomstudium Unternehmungsführung (NDS-U) in Luzern
1979 - 82	Ingenieurschule in Burgdorf BE, Abschluss in Nachrichtentechnik (FH)
1978	Rekrutenschule als Waffenmechaniker in Worblaufen BE
1975 - 78	Berufsmittelschule in Bern
1974 - 78	Lehre als Mechaniker bei Haenni AG in Jegenstorf BE
1969 - 74	Sekundarschule in Zollikofen BE
1965 - 69	Primarschule in Zollikofen BE

## Sprachen

Deutsch	Muttersprache
Englisch	gut
Französisch	Schulkenntnisse

## Freizeit

Musik, Singen, Literatur, Kochen, Kulturelles, Arbeiten in Haus und Garten, PC, Freunde treffen, Mitarbeit in Kommissionen

Berufliche Stationen		
10.08 –	<b>Rayzon Technologies AG, Bern</b>	Mitglied des Verwaltungsrates Verantwortlich für Verkauf, Marketing und Kommunikation
04.02 –	<b>Peridea AG, Solothurn</b>	Inhaber, Verwaltungsratspräsident und Geschäftsleiter Gründung und Aufbau Unternehmen Aufbau verschiedener Netzwerke wie <b>Humanfirst</b> (Personalberatung), <b>Qualivita</b> (Technologie für ältere Menschen), <b>IP-futura</b> (Beratung rund um die IP-Telefonie) <b>Dienstleistungen der Peridea AG:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Unternehmensentwicklung</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Unternehmensstrategie, Marktstrategie</li> <li>- Businesspläne (inkl. Finanzteil)</li> <li>- Produkte- und Dienstleistungsstrategie</li> <li>- Markt- und Konkurrenzanalysen (Mystery-Shopping)</li> <li>- Vertriebskonzepte</li> <li>- Telekom- und IT-Konzepte, Technologiekonzepte</li> <li>- Innovations- und Ideenmanagement</li> </ul> </li> <li>- <b>Management und Projektleitungen auf Zeit</b></li> <li>- <b>Lehraufträge, Schulungen, Kurse und Coaching</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Projektmanagement, Organisation</li> <li>- Verkaufstechniken, SocialMedia, Outsourcing</li> <li>- IP-Telefonie, Telekommunikation, Telematiksysteme</li> <li>- Informationstechnologie, Kommunikationstechnik</li> <li>- Netzwerke, Datenübertragung, mobile Lösungen</li> <li>- Satellitennavigation</li> </ul> </li> </ul>
07.01 – 12.07	<b>ComBridge AG, Effretikon ZH</b>	Mitinhaber und Mitglied des Verwaltungsrates (10 Mitarbeitende, 5 Mio CHF Umsatz) Mithilfe bei der Gründung
09.00 – 02.02	<b>OMNICOM AG, Kirchberg BE</b>	Geschäftsführer (40 Mitarbeitende, 5 Mio CHF Umsatz)
11.98 – 08.00	<b>OMNICOM AG, Münsingen BE</b>	Bereichsleiter Technik (25 Mitarbeitende) Stellvertreter des Geschäftsführers
09.96 – 12.98	<b>Ascom Business Systems AG, Solothurn</b>	Entwicklungsleiter (80 Mitarbeitende) Mitglied der Geschäftsbereichsleitung (150 Mio CHF Umsatz)
07.90 – 08.96	<b>Ascom Zelcom AG, Hombrechtikon ZH (Standort Bellach SO)</b>	Abteilungsleiter Entwicklung, Prokurist (30 Mitarbeitende an 2 Standorten) Gesamtprojektleitung Standortleitung in Bellach SO Stellvertretung des Fachbereichsleiters Entwicklung Mitglied der Geschäftsbereichsleitung
01.89 – 06.90	<b>Ascom Autophon AG, Solothurn</b>	Sektionsleiter Entwicklung (14 Mitarbeitende) Mitglied der Leitung des Geschäftsbereiches Projektleiter
01.85 – 12.88	<b>Autophon AG, Solothurn ab 1/87 Autophon Telecom AG, Solothurn</b>	Gruppenleiter Entwicklung (7 Mitarbeitende)
04.82 – 12.84	<b>Autophon AG, Solothurn</b>	Sachbearbeiter Entwicklung Hard- und Software Telefonie-Hardware Entwicklung, Analog- und Digitaltechnik Telefonie-Software-Entwicklung

**Auszug Mandate und Projekte, ausgeführt durch Christian Seiler**

Projektleiter, Berater 6 Monate	<b>kleineres Elektrizitätsversorgungsunternehmen EVU Raum Mittelland</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Unterstützung Management und Verwaltungsrat</li> <li>- Entwickeln und Erstellen Business- und Finanzpläne</li> <li>- Aufbau Reporting und Managementinformationssystem (MIS)</li> <li>- Begleitung Umsetzung Geschäftsmodelle</li> <li>- Koordination der externen Kommunikation</li> <li>- Mithilfe Verhandlungen mit Lieferanten und Partnern</li> </ul>
Projektleiter, Coach 7 Monate	<b>VBS armasuisse Wissenschaft + Technologie, Bern</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Entwickeln und Erstellen Versuchs- und Demokonzepte</li> <li>- Koordination aller beteiligten Stelle</li> </ul>
Berater, Projektleiter (während 7 Jahren)	<b>Elektro Genossenschaft Raum Mittelland</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Strategieentwicklung und periodische Überprüfung</li> <li>- Unterstützung und Coaching Verwaltungsrat und Management in strategischen und operativen Fragen</li> <li>- Erstellung Businesspläne</li> <li>- Personalrekrutierung</li> <li>- Leitung Pilotprojekt "Inkasso"</li> <li>- Leitung Verhandlungen und diverse Projekte mit Energieunternehmen</li> </ul>
Berater, Projektleiter (seit 9 Jahren, noch aktiv)	<b>Architektur- und Planungsbüro Raum Mittelland</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Erstellen der Telekom- und IT-Strategie, regelmässiger Check der Strategie mit der Geschäftsleitung</li> <li>- Konzepte für neue Telekommunikationslösung erarbeiten</li> <li>- Konzepte für IT-Lösung erstellt (Server, Rechenzentrum, Backbone, Vernetzung, Backup, Betriebssysteme, Standardapplikationen, Dokumentenmanagement, spezielle Applikationen usw.)</li> <li>- Erstellen und Umsetzen Konzepte für den IT-Support (inkl. Betrachtungen Outsourcing)</li> <li>- Begleitung bei der Umsetzung und Realisierung (Telekommunikationslösung, Serverumgebung, Verkabelung LAN usw.)</li> <li>- jährlicher Check der Lösungen</li> </ul>
Leiter Energie Vertrieb „Markt Schweiz“ (10 Monate)	<b>grosses Elektrizitätsversorgungsunternehmen EVU Raum Mittelland</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Aufbau der Abteilung, Personal- und Budgetplanung</li> <li>- Schweiz weite Etablierung von Partnerschaften mit Gemeinde-, Regio- und Stadtwerken</li> <li>- Entwicklung und Aufbau des Produkt- und Dienstleistungsportfolios (Produktportfoliomanagement)</li> <li>- Führung der Key Account Manager und des Verkaufskordinators</li> <li>- Mithilfe bei der Strategie- und der Preispolitikentwicklung für den gesamten Vertrieb Energie</li> <li>- Koordination und Qualitätsmonitoring der internen und externen Leistungserbringern</li> </ul>
Coach, Berater (8 Monate)	<b>Swisscom Fixnet, Worblaufen</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Markt- und Produktentwicklung Bereich Daten</li> <li>- Coaching Abteilung Produktmanagement</li> <li>- Erstellen Studien und Konzepte</li> </ul>
Projektleiter (2 ¼ Jahre)	<b>Swisscom Fixnet, Worblaufen</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Leitung Projekt gehostete Mail-Lösung (Hosted Exchange)</li> <li>- Durchführen einer erweiterten Konkurrenzanalyse verschiedener Mitbewerber</li> <li>- Analyse, Test und Bewertung des Konkurrenzproduktes</li> <li>- Definition Produkt- und Marktangebot (4 Ps)</li> <li>- Erstellen von Produktspezifikationen, Leistungsbeschreibungen, SLAs, usw.</li> </ul>
Berater, Coach (9 Monate)	<b>Telekommunikation</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Entwicklung und Einführung Prozessmanagement</li> </ul>

**Auszug Mandate und Projekte, ausgeführt durch Christian Seiler**

Projektleiter, Berater (1 ½ Jahre)	<b>Swisscom Fixnet, Worblaufen</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Leiter Projekt gehostete Haustelefonzentralen</li> <li>- Erstellen des Pflichtenheftes und der Produktbeschreibung</li> <li>- Mithilfe bei der Erstellung diverser Konzepte (CPE-Konzept, RFQ, Use Cases, Design GUI)</li> <li>- Beratung im Umfeld der Haustelefonzentralen</li> <li>- Mitbewerberanalyse, Erstellen von Wirtschaftlichkeitsrechnungen</li> <li>- Leitung diverser Nachfolgeprojekte</li> </ul>
Projektleiter (2 Jahre)	<b>Swisscom Fixnet, Worblaufen</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Leitung Marketingteam im Projekt "Internetzugang &amp; VPN für KMU"</li> <li>- Verantwortung für die 4 Marketing-Ps</li> <li>- Entwickeln der Businesspläne und Darstellen der Finanzkennzahlen</li> </ul>
Projektleiter, Berater (6 Monate)	<b>VBS armasuisse Wissenschaft + Technologie, Bern</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Leiter Aussenausstellung Comm'08 (Frauenfeld)</li> <li>- Entwickeln und Erstellen Ausstellungskonzept (inkl. Drehbuch für Demo)</li> <li>- Planung, Koordination und Begleitung Demonstration</li> <li>- Leitung der Aufführungen</li> <li>- Koordination aller beteiligten Stellen (Truppe, armasuisse, Armee-stab, Führungsunterstützungsbasis, Polizei, externe Firmen, Moderatoren usw.)</li> </ul>
Berater (4 Monate)	<b>Swisscom (Schweiz) AG, Grosskunden, Bern</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Marktforschung MAFO Gäste + Technologie Hotellerie</li> <li>- Befragung des Managements von 4- und 5-Stern-Häuser in der gesamten Schweiz zu den Themen Produkte und Technologie, mittelfristige Trends und Herausforderungen, Bedürfnisse der Gäste, Erwartungen, Wünsche an ICT-Lieferanten usw.</li> <li>- Zusammenfassung der Resultate und Erkenntnisse, Empfehlung</li> </ul>
Beratung, Coaching (12 Monate)	<b>Wissenschaft, For- schung</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Begleitung und Coaching Aufbau Startup-Firma Bereich Telekommunikation und Informatik</li> <li>- Entwickeln Strategie und Businessplan (inkl. Finanzteil)</li> <li>- Entwicklung und Erstellung Kommunikationsmittel (CI)</li> </ul>
Berater, Coaching (seit 2 Jahren, noch aktiv)	<b>Telekommunikation</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Entwicklung Produktstrategie</li> <li>- Massnahmen zur Strategieumsetzung definiert</li> <li>- Mithilfe bei der Umsetzung, jährlicher Check der Strategie</li> </ul>
Account Manager, Berater (9 Monate)	<b>Arnold AG, Selzach</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Kontaktierung und Reaktivierung bestehender Kunden</li> <li>- Evaluation und Akquisition möglicher Neukunden (Endkunden und Absatzmittler)</li> <li>- Führung und Pflege der Kundendatenbank</li> <li>- Koordination der verschiedenen Standorte</li> </ul>
Berater, Coach (6 Monate)	<b>Telekommunikation</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Erstellung Restrukturierungskonzept</li> <li>- Leitung der Restrukturierung (Personalabbau)</li> </ul>
Dozent und Experte (5 Jahre, Experte noch aktiv)	<b>Höhere Fachschule für Technik HF des Kantons Solothurn, Grenchen</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Lehrbeauftragter am Studiengang dipl. Techniker HF Telematik</li> <li>- Entwicklung und Aufbau Fach Telematiksysteme</li> <li>- Unterricht Telematiksysteme während 5 Jahren (2003 - 2008)</li> <li>- Unterricht Fach Kommunikationstechnik</li> <li>- Betreuung von Praktika und Diplomarbeiten</li> <li>- seit 2009: Experte im Fach Telematiksysteme</li> </ul>
Dozent Lehrgang Personalfachleute (5 Jahre)	<b>Feusi Bildungs- zentrum, Bern</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Unterricht Fächer Organisationslehre und Projektmanagement</li> <li>- Betreuung von Praktika und Übungen</li> </ul>
Verwaltungsrat (7 Jahre)	<b>Telekommunikation</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Verantwortlich für Strategie, Geschäftsentwicklung, Finanzen und Personal</li> </ul>